|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Caso de uso** | CU03 - Venta de producto | | | |
| **Versión** | V 1.0 | | | |
| **Actores** | Vendedor | | | |
| **Fuentes** | Control de productos, Factura | | | |
| **Objetivos asociados** | Gestionar la venta de productos de la Empresa ISIS TECH STORE. | | | |
| **Descripción** | El cliente desea comprar uno o varios productos que se venden en la empresa.  El sistema deberá comportarse tal como se describe en el siguiente caso de uso cuando el vendedor ingresa a la pagina principal y accede al formulario de venta de productos. | | | |
| **Precondición** | El vendedor debe estar logueado en el sistema de información. | | | |
| **Secuencia**  **Normal** | **Paso** | **Acción** | | |
| **Actor** | **Sistema** | |
| 1 | El vendedor da clic en el módulo de “Venta de productos” | El Sistema muestra un formulario con los campos:  Producto, cantidad, añadir, eliminar, finalizar venta, cancelar venta, monto recibido, así como textos informativos como la suma del total de la venta y el valor a devolver según el monto pagado, además se encuentra una lista dinámica de los productos que se van a vender. | |
| 2 | El vendedor escribe el nombre del producto en el campo “Producto” | El Sistema le da una lista de productos que lleven dicho texto escrito en el campo “Producto” | |
| 3 | El vendedor escribe la cantidad a vender en el campo “Cantidad” | El sistema calcula si la cantidad definida se encuentra en stock, si la cantidad existe el programa seguirá con su secuencia normal, de lo contrario **EA1.1** | |
| 4 | El vendedor da clic en el botón “Añadir” | El sistema añade el producto a la lista de venta con la cantidad definida, el texto informativo de “Valor total” es modificado con la suma del precio de los productos añadidos. | |
| 5 | Si el cliente no desea añadir más productos a su compra, el vendedor recibe el dinero y escribe el monto en el campo “Monto recibido”, de lo contrario se genera un ciclo entre el paso 2 y el paso 4. | El Sistema modifica el texto informativo “Valor a devolver” con la resta entre el monto recibido y el valor total de la venta. | |
| 6 | Si el cliente desea finalizar la compra el vendedor da clic en el botón “Finalizar compra” de lo contrario si el cliente desea cancelar la compra se presenta el **EA1.2** | El sistema captura todos los datos de la venta y los almacena en la base da datos, limpia los campos del formulario y genera un aviso donde se pregunta si desea imprimir la factura de la venta. | |
| 7 | El vendedor da clic en “Imprimir factura” de lo contrario se presenta el **EA1.4** | El sistema imprime la factura relacionada a la venta realizada, cierra el aviso emergente y deja al vendedor posicionado nuevamente en el módulo “Venta de productos” | |
| **Escenario Alternativo** | **Paso** | **Acción** | | |
| **Actor** | **Sistema** | |
| 1.1 | El vendedor escribe una cantidad inexistente de productos a vender en el campo “Cantidad” | El sistema bloquea el botón “Añadir” y da un aviso de que la cantidad definida no se encuentra disponible. | |
| 1.2.0 | El cliente no quiere seguir con la compra por ende el vendedor da clic en “Cancelar venta” | El sistema muestra una alerta que dice “¿Seguro desea cancelar la venta?” junto a dos botones: “No” y “Si, estoy seguro.” | |
| 1.2.1 | El vendedor da clic en “Si, estoy seguro” | Se presenta la **EX1.1** | |
| 1.2.2 | El vendedor da clic en “No” | El sistema solamente cerrara la alerta. | |
| 1.3 | El vendedor da clic en el botón “Eliminar” | El sistema elimina de la lista de venta el producto seleccionado. | |
| 1.4 | El vendedor da clic en “No deseo imprimir factura” | El sistema cierra el aviso emergente y deja al vendedor posicionado nuevamente en el módulo “Venta de productos” | |
| **Postcondición** | El sistema suma en el dashboard la venta realizada. | | | |
| Excepciones | **Paso** | **Acción** | | |
| **Actor** | | **Sistema** |
| **1.1** | El vendedor da clic en “Si, estoy seguro” al cancelar la venta. | | El sistema solamente cierra la alerta y limpia el formulario de venta de productos. |
| **Rendimiento** | **Paso** | **Cota de tiempo** | | |
|  | 1 | 0.5 segundos | | |
|  | 2 | 3 segundos | | |
|  | 3 | 0.5 segundos | | |
|  | 4 | 0.5 segundos | | |
|  | 5 | 2 segundos | | |
|  | 6 | 0.5 segundos | | |
|  | 7 | 5 segundos | | |
| **Frecuencia esperada** | 1 vez / 12 segundos | | | |
| **Importancia** | Vital | | | |
| **Urgencia** | Inmediatamente | | | |
| **Comentarios** | Las cantidad de ventas realizadas en el día siempre se evidenciaran en el dashboard. | | | |